


Sofia Calcopietro

BUYER

CONTATTI

 (+39)



DATI ANAGRAFICI

Data di nascita

26/04/1992

Luogo di nascita

Cinquefrondi (RC)

PROFILO

Figura commerciale con esperienza trasversale nei settori Beauty, Lusso e Moda. Spirito collaborativo, ottime capacità organizzative e determinazione nel raggiungimento degli obiettivi aziendali.

ESPERIENZE LAVORATIVE

- 2023 - ATTUALE - Campo Calabro (RC), Italia
Ufficio Commerciale – Buying & Trade Marketing
Detercart Lombardo S.r.l.

Analisi vendite, stock e trend di mercato nel settore beauty (cura persona e make-up); pianificazione assortimenti e strategie di acquisto; ricerca, selezione e negoziazione con fornitori; gestione ordini e monitoraggio consegne; definizione e attuazione di attività promozionali e di trade marketing; analisi performance di categoria (sell-in/sell-out, rotazione, marginalità); coordinamento e sviluppo della private label aziendale; supporto alle strategie di category management nei punti vendita della rete Splendidi e Splendenti.
- 2021 – 2022 - Campo Calabro (RC), Italia
Ufficio Marketing & Comunicazione
Detercart Lombardo S.r.l.

Pianificazione delle strategie di marketing e comunicazione, organizzazione del piano promozionale, gestione della comunicazione online/offline, trade marketing, gestione della comunicazione sui punti vendita, supporto al team servizio clienti, stretta collaborazione per lo sviluppo della MDD.
- 2018 - 2021 – Solomeo (PG), Italia
Ufficio Commerciale Estero - Area Nord America
Brunello Cucinelli S.p.A.

Gestione key client e Department Stores USA e CANADA: attività di back-office (gestione inserimento ordini e spedizioni, supporto post vendita), partecipazione attiva nelle attività legate alla campagna vendita con trasferte in Showroom a New York, analisi delle vendite, monitoraggio budget ed elaborazione di analisi statistiche legate alla gestione degli account, supporto alle attività di Visual&Merchandising, stretta collaborazione con attività produttive e logistiche.
- 2017 – Solomeo (PG), Italia
Ufficio Commerciale Estero - Area Europa
Brunello Cucinelli S.p.A.

Gestione key client Nord Europa e Spagna e Department Stores Inghilterra: assistenza clienti, partecipazione attiva a campagna vendita con trasferte in Showroom Milano, attività di back-office (gestione inserimento ordini e spedizioni), monitoraggio contabilità clienti, supporto alle azioni di Visual&Merchandising e organizzazione di eventi, elaborazione budget e di analisi statistiche legate alla gestione degli account, monitoraggio attività di produzione e logistica, gestione rapporti con agenti di area.

2016 - 2017 - Solomeo (PG), Italia

Assistente Showroom

Brunello Cucinelli S.p.A

Supporto e collaborazione con Uffici Stile, Visual, Buying e Merchandising, assistenza stylist e fotografi nelle diverse attività di shooting, supporto fitting modelli, allestimento degli spazi espositivi, supporto a staff vendite e clienti in showroom a Solomeo e Milano durante la campagna vendita con attività di data entry.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2020 - Roma, Italia

Master in Export Management e Nuovi Mercati

Alma Laboris Business School

2011 - 2015 - Messina, Italia

**Laurea triennale in Mediazione Linguistica:
Lingue e Traduzione 103/110**

Università degli Studi di Messina

2014 - 2014 - Birmingham, Gran Bretagna

Corso di lingua e tecniche di traduzione

University of Birmingham

2013 - Salamanca, Spagna

Corso di traduzione e interpretariato

ITS Escuela Intérpretes y Traductores

2005 - 2011 - Marina di Gioiosa Jonica (RC)

**Diploma di Perito Turistico:
Economia del Turismo 100/100**

Istituto Tecnico per il Turismo - U. Z. Bianco

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Altre Lingue: fluente in inglese e spagnolo, conoscenza base in francese e tedesco

COMPETENZE DIGITALI

Padronanza del Pacchetto Office (Excel, Word, Outlook PowerPoint)

Padronanza del gestionale IBM AS400

PATENTE DI GUIDA

Patente di guida: B